



ASSURANCE VIE

Enquête Optimind/OpinionWay sur l'avenir des contrats en euros : vers des rendements réels 2011 à 1 %

- 24/11/2011

L'enquête flash anonyme propose un format compact en 4 questions principales ciblées. 126 sociétés et professionnels ont répondu au questionnaire ainsi répartis : assureur/réassureur (39%), mutuelle (11%), institutions de prévoyance (16%), autres - banques, courtiers, régulateurs, société de gestion, dépositaire, conseil - (34%).

Question 1 : Le taux moyen en 2010 des contrats en euros était de 3,3 %. Quel est votre pronostic pour le rendement moyen 2011 des contrats en euros ?

- Réponse : 75 % des professionnels répondent qu'ils seront en baisse par rapport à 2010 et 13 % pensent qu'ils seront stables, 4 % tout de même estiment qu'ils seront en hausse et 8 % ne savent pas.

Parmi les 75 % qui répondent que les rendements seront en baisse : 64 % pensent que les rendements se situeront autour de 3 % et 25 % tout de même qu'ils atteindront les 2,8 %.

Ainsi, avec une prévision de l'inflation pour 2011 de 1,8 % à 2 %, on obtient un taux de rendement réel des placements des assurés sur les contrats en euros pour 2011 d'environ 1 %, voire 0,8 % note Optimind.

Question 2 : Pensez-vous que les contrats en euros vont progressivement laisser la place à d'autres produits d'épargne retraite ?

- A cette question, la moitié des personnes sondées répondent que le contrat en euros continuera d'exister durera autre alternative. A l'inverse, pour 41 % des sondés, d'autres produits alternatifs verront le jour dans un délai de 2 à 5 ans en moyenne.

Question 3 : Dans la perspective du développement de nouveaux produits en remplacement des contrats euros, pensez-vous qu'il s'agira principalement de quel type de produit ? (choix multiple possible)

- 43 % des sondés envisagent des solutions basées sur un capital garanti, ceci malgré le choix très large de 6 possibilités dans le questionnaire. L'Eurodiversifié étant lui-même un produit répondant à ces critères, Optimind constate que 67 % des personnes sondées recommandent des solutions alternatives en capital garanti, et 49 % en revenus garantis, en associant les *Variable Annuities* (27 %) aux autres produits à revenu garanti (22 %).

Question 4 : La création de nouvelles garanties et/ou de nouveaux produits implique de satisfaire à certaines exigences. En Epargne Retraite et pour les assureurs français, laquelle vous semble la plus importante ?

- Rentabilité dégagée pour l'assureur : 7 %
- Consommation de capital réglementaire sous Solvabilité II : 10 %
- Couvertures et attentes des assurés pour leur retraite : 15 %
- Elles sont toutes les trois aussi importantes : 63 %

De cette enquête, Optimind retient notamment que « le fort pouvoir couvrant des contrats en euros, rassurant et facile à comprendre avec le principe du capital garanti à tout moment, est devenu à la fois trop coûteux à financer par les assureurs (rentabilité et fonds propres) et trop impactant en termes de rendements perçus par les assurés. Le marché doit envisager, avec des rendements réels de moins de 1 % pour 2011, de se tourner vers des solutions partiellement couvrantes, par exemple des capitaux garantis à certains moments seulement, alignées sur des investissements plus musclés en actifs volatils sur le long terme. Les Variable Annuities répondent à ces exigences, d'autres produits à inventer rapidement pourront

certainement encore mieux le faire d'ici quelques années. Enfin, les pouvoirs publics, à travers l'outil fiscal, doivent aussi accompagner, si ce n'est obliger, l'offre d'Épargne à se réinventer ».

<http://www.optimind.fr/actualites/evenements/>

Cet article a été imprimé depuis le site **www.agefi.fr**

La reproduction de cet article n'est autorisée que dans la limite d'une copie et pour un usage strictement personnel.

Toute autre utilisation nécessite une autorisation préalable de L'Agefi.

© L'Agefi - 2011